



stonetoken.io

## StoneToken ICO

White Paper

**NOT FOR US CITIZENS**

- Передовые финансовые технологии в реальном секторе экономики.
- Первый блокчейн-опцион StoneToken , обеспеченный реальным сырьем.
- Инвестиции в реальное производство.
- StoneToken - первый Токен, на 200% обеспеченный реальными активами, имеющими рыночную стоимость.

## **Аннотация.**

Проект реализации блокчейн-продукта - дериватива StoneToken (ST) объединяет в себе передовые финансовые технологии и промышленное производство одного из самых востребованных на мировом рынке и рынке РФ товаров – активированного минерального порошка (АМП).

Целью является строительство завода по производству минерального порошка, производительностью 200.000 тонн/год в городе Сланцы, Ленинградской области.

На блокчейн-аукцион выставляется дериватив - StoneToken обеспеченный сырьем, а именно сланцевым щебнем.

Инициатор проекта располагает запасами сырья в размере 9 млн. м3, примерно 11,5 млн.тонн, общей стоимостью 600 млн. руб.

Инициатор проекта располагает производственной площадкой, необходимой для монтажа оборудования.

Общее кол-во выпускаемых StoneToken равняется 9 миллионам штук - **один StoneToken эквивалентен одному м3 сырья.**

Стоимость дериватива StoneToken в 1 USD основана на оценке от 16/04/2012 и крупно-оптовой цене на рынке РФ. При этом стоимость щебня в 1 кубическом метре в розницу составляет 600-700 руб. или 10-11 долл. США

В результате переработки сырья в Активированный Минеральный Порошок, стоимость произведенной продукции составит, порядка 23 USD за тонну, что позволяет прогнозировать доходность Токена, за вычетом себестоимости производства, в размере 200-300%.

**При успешном прохождении ICO каждый держатель Токена может в любой момент получить количество щебня, соответствующее количеству его Токенов.**

При успешном прохождении ICO любой держатель Токена, владеющий более 5% от общей суммы эмиссии, может получить долю в компании.

Децентрализованные прямые инвестиции в проект через покупку опциона StoneToken должны обеспечить независимость реализации проекта как от влияния государственных и банковских структур, так и крупных транснациональных компаний..

Финансовый инструмент StoneToken будет запущен на блокчейн-платформе [WAVES](#).

## Оглавление

1. Определения
2. Резюме проекта. Коммерческая составляющая проекта.
3. Суть проекта.
4. Рынки.
5. Тайм-лайн проекта.
6. Команда проекта
7. Заключение.

## **Определения.**

**Базовый актив (underlying asset)** – актив, на котором основывается финансовый дериватив (опцион). Это товар, в нашем случае, щебень известняковый фракции 0-300 м.м. и его дериватив StoneToken.

**Дериватив (derivative)**, или производный финансовый инструмент – это контракт, по которому стороны получают право и/или берут обязательство выполнить некоторые действия в отношении базового актива. Данный контракт представляет собой соглашение между двумя сторонами, по которому они принимают на себя обязательство или приобретают право передать базовый актив в установленный срок по согласованной цене. Дериватив StoneToken – это опционный контракт на продажу минерального порошка в форме нематериального актива StoneToken, включает в себя опцион (пут-опцион) на обратный выкуп StoneToken в установленный срок по согласованной цене.

**Криптоэкономика (cryptoeconomy)** – это социально-экономические отношения в цифровом обществе, которые сфокусированы на взаимодействиях с использованием сетевых протоколов. Основными направлениями, которые входят в область изучения криптоэкономики, являются: криптографические токены (криптовалюты), цифровые активы; децентрализованные системы социального обеспечения и краудфандинга; децентрализованные системы управления; самоисполняющиеся «умные» контракты; рынки коммерции для вычислительных ресурсов; онлайн- системы доверия и системы репутации; алгоритмы консенсуса; и пр.

**Опцион** – это один из видов дериватива; контракт купли-продажи базового актива (в нашем случае, StoneToken), по которому покупатель опциона получает право совершить продажу данного актива по заранее оговорённой цене в определённый договором момент в будущем.

Первичное привлечение капитала, или ICO, Initial Coin Offerings, - способ привлечения капитала с помощью крипто-инвестиций в проект на его начальном этапе (в т.ч. с использованием криптовалют).

**Юрисдикция** - страна с наиболее благоприятным законодательством в отношении криптовалют, блокчейна и т.д. В нашем случае это Сингапур.

**Финансовый агент** - структура, осуществляющая финансовые операции с криптовалютами. В нашем случае - это Germes Systems Pte Ltd (Сингапур).

## **Резюме проекта. Коммерческая составляющая проекта.**

Данный проект предполагает краудфандинговые инвестиции в дериватив StoneToken (см. определение выше), который реализован в виде финансового инструмента на блокчейн-платформе WAVES и обеспечен запасами промышленного сырья – щебня известнякового, объемом 9 млн. куб. м.

Главным преимуществом данного проекта является наличие собственной сырьевой базы, которая обеспечит загрузку предприятия на 15-20 лет минимум.

Второе преимущество - это себестоимость сырья, которая составляет 60 руб./м<sup>3</sup>, что ниже рыночных показателей на 150%-200%, что дает возможность предлагать на рынок продукцию по более чем конкурентным ценам.

Более подробно можно ознакомиться на сайте в разделе FAQ.

## **Суть проекта.**

Создание современного комплекса по сквозной переработке имеющегося на балансе предприятия сырья по следующей технологической цепочке: горная порода – щебень – минеральный порошок.

Минеральный порошок – это мука, порошок, получаемый в результате просушки и помола карбонатных осадочных пород химического происхождения (известняк плотный, известняк оолитовый, известковый туф, натечный известняк, доломит, сланец, мергель).

### Область применения минерального порошка:

- Составная часть асфальтобетона;
- Производство кровельных материалов;
- Минеральная добавка при производстве комбикормов;
- Добавки в бетон и в производстве ЖБИ;
- Для раскисления почв при проведении агрохимических мероприятий;
- Производство сухих строительных смесей.
  - Производство стекла

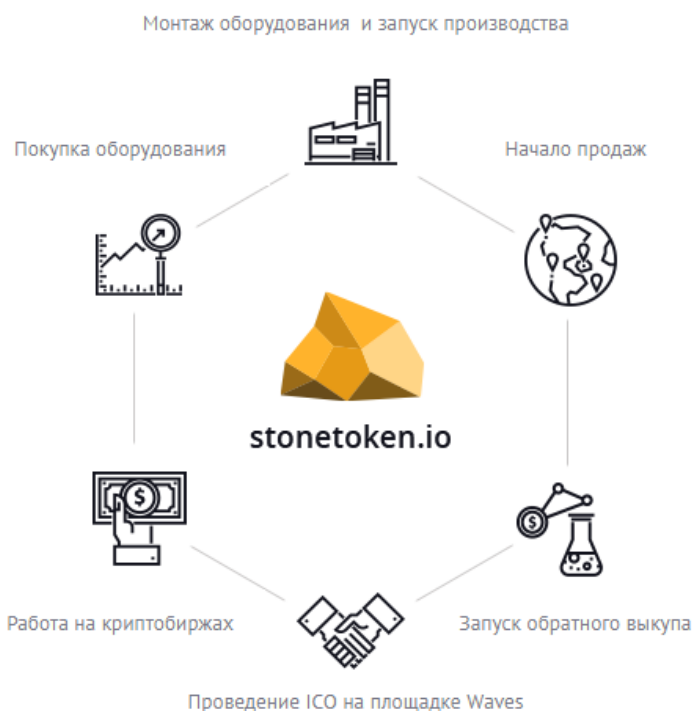
## **Рынки.**

Расширение рынков сбыта обеспечивается выпуском новых видов материалов, имеющих спрос, как на внутреннем, так и на европейском рынке. Выход на эти рынки сбыта обеспечивается наличием развитой логистической инфраструктуры, позволяющей производить отгрузку выпускаемой продукции автомобильным и железнодорожным транспортом.

Приближенность к одному из самых современных портов России (Усть-Луга) позволяет организовать отгрузку в страны Европы морским транспортом, что увеличивает наши конкурентные преимущества. Таким образом, производимая продукция имеет диверсифицированные рынки сбыта, что гарантирует ее успешную реализацию.

С 2012 года потребление минерального порошка в РФ выросло почти в два раза и достигло 7 млн. тонн. в год. Согласно наших маркетинговых исследований рост потребления порошка продолжится и достигнет 10-11 млн. тонн в год к 2020 году.

Общая схема-модель реализации проекта StoneToken представлена на рис. 1.



**Рис. 1. Схема-модель реализации проекта StoneToken.**

Основные три этапа проекта – это:

«Сбор средств (ICO)»,

«Производство»

«Обратный выкуп».

Распределение финансов:

- 70% - закупка оборудования, спец. техники, монтаж и установка.

-10% - оборотные средства.

- 10% - создание сети торговых представительств.

- 10% - обеспечение ICO

Тайм-лайн проекта.

### **1 этап. «Сбор средств (ICO)» Сентябрь-Октябрь 2017**

Проведение ICO по приобретению опционов StoneToken с использованием доллара США (USD), биткоина (BTC) и др. криптовалют. В первые дни ICO будет осуществляться «распродажа» опционов по цене минус 15% , 10% и 5% от текущей (базовой) рыночной стоимости актива. Далее цена опциона будет равномерно расти. Примечание: дополнительная информация будет размещена в личном кабинете инвестора на сайте проекта. За счет собранных средств ICO будет происходить формирование инвестиционного бюджета для приобретения оборудования и запуска производства.

### **2 этап. «Производство» Март - Апрель Запуск линии по производству минерального порошка.**

Май 2018 - старт первых продаж и отгрузок готовой продукции.

### **3 этап. «Обратный выкуп»**

Июнь 2018 - обратный выкуп опционов StoneToken начнется через 8 месяцев после окончания сбора средств. Обратный выкуп будет проводиться в размере, эквивалентном не менее 100.000 долл. США ежемесячно и по цене не ниже 2 долл. США. Сумма ежемесячного обратного выкупа будет увеличиваться согласно увеличению производства продукции.

Основная цель крауд-инвестиций в товарный опцион StoneToken: для инвесторов – заключается в приобретении опциона с потенциальной доходностью не менее 200% годовых.

**Команда проекта.**

Мурылев Николай - соучредитель компании Первая Гок.

Калнин Александр - генеральный директор Первая Гок.

Проценко Кирилл - ICO, Коммерческий Директор.

Александр Купряшкин - Germes Systems Pte Ltd., Escrow.

Ольга Карташова - Germes Systems Pte Ltd., Escrow.

**Заключение.**

Инициатор проекта оставляет за собой право вносить изменения в White Paper с последующим оповещением всех участников ICO. В случае, если изменения не устраивают участника, он имеет право предложить свои условия или выйти из ICO.

Все споры будут рассматриваться в Арбитражном Суде г. Москвы.